

経営理念

1. 私達は、**お客様第一主義**の精神で尽くして参ります
2. 私達は、**会社第一主義**の精神で永続を誓います
3. 私達は、**従業員第一主義**の精神で幸せを獲得します
4. 私達は、**安全第一主義**の精神で事故ゼロを目指します
5. 私達は、**収益第一主義**の精神で利益を上げ続けます

年頭の決意表明＝生きる

(有)松本産業 代表取締役 松本成士

平成25年がスタートしました。今年は激動と大変化する予感があります。松本丸の船長として身の引き締まるものがあります。年頭にあって、私の決意を表明します。

1 自車の収益力アップを果たす

自車収支の収益力をアップするには、基本に徹することです。基本とはドライバーのやる気を高める為に給料をアップすることです。給料アップの為に売上を上げて燃料費・修繕費を節約して自車収益を高めていくことです。別の観点から言うと、事故ゼロ・クレームゼロを実現することです。事故が発生すると精神的プレッシャーもさることながら、経済的損失も大きいものがあります。クレームの多発は荷主の信用をなくし、売上の減少へと繋がります。自車収益が低下し、時には赤字へと転落します。

さらに言えば日々収支を把握する体制を確立することです。経営数字を日々掴むことで、松本丸の進路がはっきりします。何が何でも自車収益をアップしていく固い決意を持っています。

2 コンテナ分野を伸ばしていく

運送分野ともう一つの柱としてコンテナ分野を伸ばしていきます。コンテナの販売力の強化です。仕入する力を高めていきます。コンテナの松本、松本のコンテナと言われるぐらいのパワーをつけていきます。またホームページを充実させていきます。

3 生きる

年頭の決意を一言で言えば“生きる”ということに尽きます。一日一生です。一日一日を一生の如く全力を尽くしていきます。

私事ですが、私も今年で50歳になります。区切りの年です。事業をスタートして20年となりま



す。戦国武将・織田信長の言葉『人間 50 年、下天のうちをくらぶれば、夢幻の如くなり』。人生の姿を言い表す言葉です。私にとっては、人生の 50 年は終わりではなく新たなスタートとなります。“生きる”を胸に刻んで松本丸は前進し続けます。

以上



年頭の決意表明＝エンヤコラ

(有)松本産業 専務取締役 松本恵子

松本社長と二人三脚で20年の坂を超える年を迎えました。事業をスタートして20年の坂を超えるのです。私の心によみがえるのは、エンヤコラです。エンヤコラとは、頑張ろうという意味、ナニクソという意味がこもった掛け声です。ヨイトマケとも言います。ヨイトマケとは建築の地固めをする際に大きなつちの綱を引く時の掛け声です。ヨイトマケは働く女性のことを表しています。私はこの20年、ヨイトマケの精神でエンヤコラと松本丸の綱を引いてきました。これからもエンヤコラでいきます。松本社長の経営方針に沿って進みます。具体的には次の通りです。



1 日々収支を掴む

今日一日いくらの売上があって、いくらの経費（燃料費・修繕費等）を使って、いくら儲けたかをスピードを持って掴む体制を作ります。日々収支をベースとして赤字であれば、どうしたら黒字になるか、すぐさま対策を取れるようにします。

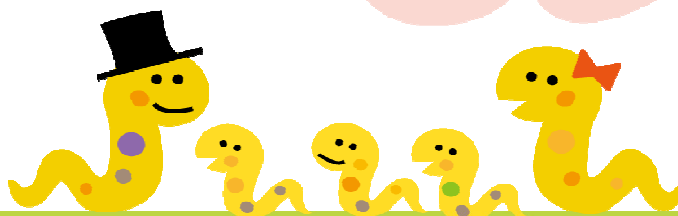
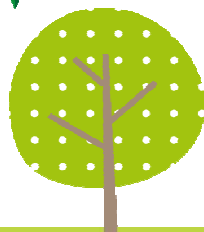
2 コミュニケーションを良くする

ドライバーには会話のキャッチボールが行き届くようにします。明るくハキハキと挨拶できる職場、5S（整理・整頓・清潔・清掃・躰）を徹底する職場を作ります。

3 安全第一・事故ゼロを目指す

ドライバーの皆さん、本当に日々ご苦労様です。安全第一・事故ゼロで頑張っていきましょう。今年のおみくじは大吉でした。今年は「無事故でいきますように」と心から手を合わせてきました。

松本丸にとって平成25年は、事業がスタートして20年という区切りの年です。初心に返って新たな1ページを開いていきます。エンヤコラ、エンヤコラと進んでいきます。これが私の年頭の決意です。



本年も
どうぞよろしく
お願い申し上げます。

我が社の戦力紹介 2013

松本産業は、平成8年に創業以来、建築土木資材の運搬一筋に力を注いでまいりました。ですが、時代の流れ・お客様の多種多様なニーズに対応すべく、建築資材に限らずユニック車で運搬可能な荷物は、可能な限り運搬できるよう日々努力しております。また、ユニックの運搬にとどまらず、ユニッククレーンの作業のみでもお仕事を承ります。弊社は、大きな会社ではありません。ですが、ドライバー全員が一丸となり安全迅速な作業に従事しております。われわれは、お客様に喜ばれるようなサービスを提供していきたいと思いを強く持っています。今後とも、松本産業を宜しくお願いいたします。



15t ユニック車 エアサス仕様



6t ユニック車 エアサス仕様



10t ユニック車



4t ユニック車



2t ユニック車



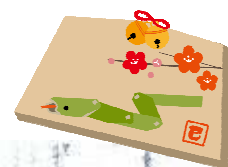
10t (増トン) ユニック車



増トン総輪エアサス車



2t 平ボディ PG



お客様に信頼される
輸送サービスを追求する

有限会社 松本産業
INDUSTRY CO.,LTD

愛知県弥富市操出 6-3-1

TEL : 0567-69-1300 / FAX : 0567-69-1301

E-MAIL : info@matsumoto-sangyo.com



我が社の中古コンテナ販売が 新聞に掲載されました！



ニーズに応じてコンテナを改装します。リサイクルコンテナは、お客様のご要望に応じてあらゆる改装が行えます。趣味のお部屋、防災・盗難用倉庫、事務所やお店など使い方は様々。大きさも各種取り揃えています。

リサイクルコンテナ販売

松本産業 ニーズに応じ改装

「コンテナ販売は時代と運送にマッチしたりリサイクルビジネスだ。」という語るのは松本産業(愛知県弥富市)の松本成士社長。ユニック専門の同社では3年前に社内営業部を新設。その中の「コンテナ事業部」で海上コンテナ、貨物コンテナの販売・リース・レンタル事業を始めた。「たまたま取引先からコンテナが余っているのを買ってくれないかと頼まれたのがきっかけ(松本社長)で、それを転売したところ、思いのほか売れて「これは商売になる」と確信し事業化した。

顧客のニーズに応じてエアコン、換気扇、コンセント、断熱、シャッターなど、内外装すべてを自社で施工し顧客に引き渡す。「改装サービスはほぼどんなことでも引き受ける。それがコンテナを使うメリットだと考えている」と同社長は話す。生まれ変わったコンテナの販路は自社ホームページやヤフーオークションのほか、最近ではフェイスブックも活用する。価格は20フィートコンテナで23万円から、40フィートで28万円からと、各種取りそろえており、これまでに自治体、自衛隊、民間

企業、個人の防災倉庫や盗難防止用倉庫としてのニーズが多いほか、運送会社の事務所やクリーニング店舗などにも利用されているという。2月、3月期は年度末というところもあり65本売れるなど販売は好調。さらに、「ユニック専門の輸送業者なので、自社の配送業務が増えるのはもちろん運賃も自分で決められることが大きい」と本業でのメリットも強調している。



改装中のコンテナ

船会社が10年程使ったコンテナがスクラップになれば大量の二酸化炭素を発生させるが、再利用することで、それを減らすことができる。コンテナ販売は時代と運送にマッチしたリサイクルビジネスだと考え、「運送業は大変厳しい時代だが必ず生き残る道はある。自分たちで道を開ける。それが私の理想とする。運創業」と胸を張る。

(加藤 崇)



中古コンテナでコスト削減をしませんか？

いろいろな用途に合わせたコンテナをご用意できますので、お気軽にご相談下さい！

